

# 东阳泳衣服装处理联系方式

发布日期: 2025-09-29

服装的工艺难度摆在那，有些衣服的生产周期又比较长，有的时候生产出来了，说不定市场又没有这么高的需求量了。这样一来无法及时跟上市场的需求，也会造成库存的积压。服装一旦长时间积压，就会给库存和门店租金带来压力。时间拖得越久，服装就更加难卖出去。最终只能不断将价格压低，亏本处理。像李宁、都市丽人都曾经因为库存问题，出现过难题。李宁曾经花费10亿元清理库存，导致营收出现上市以来首亏的局面。而都市丽人直到现在还在清理前几年的库存，有些存货直接论斤卖至东南亚。事实上一般商场卖不出去的衣服，都被“这样”处理了，主要处理方式有3个。有企业靠着5毛/斤的服装尾货批发价，一年赚了30亿之高。头饰、发饰处理回收看这里。东阳泳衣服装处理联系方式

服装批发市场的一些档口，包括一些品牌企业都直接对外出售自己的尾货库存的。不过，目前大多厂家出货方式还是走份，一份一两百件衣服，由厂家搭配好款式和数量，你直接按份买走就行。又或者说你自己实力够强，或是联合了三五家异地服装店一起到厂家那要吃掉大批量尾货，这样的情况，部分厂家是可以允许你自己挑选。但如果自己店铺体量不大，但是又想挑选适合自己店铺的尾货库存货品，那就可以试试找第三方平台，例如女装网、杭州女装网、前店后厂、衣联网这样的平台，平台上会有一些厂家入驻，也会在上面出售自己的尾货库存，而且不要求走份，也不会要求必须要一个款全部吃掉。再有就是，自己通过一些服装论坛，贴吧或者是其他渠道，也可能找得到尾货库存的拿货渠道，但就是要谨防诈骗。比较好还是建议找靠谱的第三方平台，或者是到专门拿尾货库存的微信群里面，观察一下再出手。

东阳泳衣服装处理联系方式代工厂的服装辅料可以找服装处理回收厂家哦！

因库存积压而影响业绩较典型的案例莫过于李宁，2008年之后，在“奥运热”的影响之下，李宁等国产运动鞋服公司快速扩张，从2008年-2011年，李宁的门店数量从5000家增长至8000家，但是高速的扩张导致了经销商库存积压、店铺效益下滑等种种问题。为了解决库存积压的问题，2012年之后，李宁推行了包括清理库存、合理化销售网络等一系列的措施，并计提了大量的库存坏账，这直接导致公司的净利润在2012-2014这3年时间里出现了连续亏损的情况。更重要的是，因为库存的堆积，李宁的线下加盟商们不断地采用降价、打折等促销方式来清理库存，这直接导致李宁的品牌形象受损，此后重塑品牌形象一直是李宁发力的重点方向。

产生库存尾货的渠道都有哪些：1、服装企业产品更新换代，主推新款，老款不生产了所产生的库存。2、服装企业盘活资金，部分产品低价出售，回笼资金。3、客户弃单：客户下单，生产出来了，定金和货物都不要了。4、工厂倒闭，商场关门，服装企业或店铺转行换业，货物清仓。5、外贸尾货：订单5万件，实际生产5.5万件，多出的5000件就是库存。6、海关拍卖：

扣留的货物，低价拍卖。7、银行拍卖：抵债的货物，低价拍卖。8、服装店备货过多，没有卖出去，低价出售。9，其他各种原因导致需要低价出售、回笼资金的情况。现在衣服都卖不出去怎么办？

很多服装公司会找回收厂家来处理库存衣服，但处理库存服装需要注意以下几点：1、选择靠谱的回收衣服厂家处理库存服装需要注意选择靠谱的回收衣服厂家，可以凭借厂家的从业年限和规模来判断。2、选择价格合适的回收衣服厂家处理库存服装需要注意选择价格合适的回收衣服厂家，回收库存衣服有按重量计费和按件数计费两种。3、选择资质齐全的回收衣服厂家处理库存服装需要注意选择资质齐全的回收衣服厂家，以保证后续的结款速度和交易安全。代工厂不想干了，服装都压仓库了。东阳泳衣服装处理联系方式

### 金华专业服装处理回收厂家有哪些？东阳泳衣服装处理联系方式

一方面，品牌方在处理过季商品时要多花些心思。要从消费者角度出发，尽量避免在正价门店出现过低折扣的商品，可以尝试在正价门店之外，开拓专门的处理库存的渠道，如线下可以走奥特莱斯、工厂折扣店等渠道，线上可以尝试上专业的品牌折扣平台。实在处理不了，国际品牌常用的公益捐赠也是个办法。另一方面，数字化转型为降低库存带来了新的可能。当前，消费市场对供应链快速反应能力的要求越来越高，尤其是电商渠道更是有着单量小、反应快、翻单快的特点。服装品牌企业可着力构建柔性供应链，以顾客需求驱动数字化供应链条，关注整个链条的价值要素。这样不仅可以有效降低库存，还能够借此实现整体周转利益的比较大化。东阳泳衣服装处理联系方式